

## Titre de l'offre d'emploi

Conseiller de Vente Polyvalent H/F

## Secteur d'activité

Fournitures pour le bâtiment et l'industrie

## Lieu d'activité

Evreux

## Nature du contrat

CDI

## Début du contrat

02/04/2024

## Présentation de l'offre - Les Missions - Profil - Conditions d'exercice

### Tu as envie de rejoindre une entreprise dynamique, avec de fortes valeurs humaines et en pleine croissance ?

Depuis sa création en 1920, Le Groupe SETIN, négoce en fournitures pour le bâtiment et l'industrie ne cesse de se développer sur la façade ouest de la France. Aujourd'hui avec 60 agences et plus de 1100 collaborateurs nous nous engageons pour la satisfaction de nos clients en leur proposant une large offre de produits et de services.

Entreprise familiale à taille humaine, nous mettons un point d'honneur au bien-être de chaque collaborateur, pour que chacun puisse donner le meilleur de lui-même dans un environnement de travail convivial et bienveillant.

Nous donnons la possibilité à chacun de s'épanouir et progresser grâce aux perspectives d'évolutions possibles au sein de notre entreprise en pleine croissance !

Chez Groupe SETIN, l'égalité des chances est notre priorité, ton handicap ne sera alors pas un obstacle pour rejoindre nos équipes. Chaque opportunité professionnelle est ouverte à toutes et tous.

### Et si c'était toi ?

Au sein de notre agence, tu seras le premier interlocuteur dédié à notre clientèle de professionnels.

### Ta mission, si tu l'acceptes :

- Accueillir et conseiller, au comptoir de l'agence, une clientèle de professionnels sur les produits de quincaillerie de bâtiment, fournitures industrielles, agencement, outillage...
- Répondre aux appels entrants des clients pour réaliser des devis, commandes ou renseignements divers.
- Réceptionner les produits, les enregistrer et les ranger en respectant le facing.
- Gérer les services + du magasin : Atelier clé, gestion des SAV, configurateur web, parc Gaz...etc.

Tu devras trouver des solutions techniques adaptées aux besoins des clients, réaliser des devis, passer les commandes informatiquement et assurer le suivi de ta clientèle.

Tu pourras également être amené à participer à la gestion du stock et à l'animation du show-room.

## Profil

### Pour mener à bien ta mission, tu :

- Es enjoué(e) et dynamique, ta détermination et ton sens du commerce font de toi un(e) excellent(e) vendeur(se).
- As une formation et/ou expérience dans le domaine de la vente.

## Un plus pour ta candidature :

- Ta connaissance pour le secteur de la quincaillerie, mais les qualités humaines et commerciales sont prépondérantes.

**Si tu te retrouves dans cette description n'hésites pas à nous envoyer ta candidature pour nous rejoindre.**

## Pour Postuler

### Date de validité de l'offre d'emploi

30/03/2024

### Préciser qui est l'annonceur

Groupe SETIN

### E-mail

[recrutement@setin.fr](mailto:recrutement@setin.fr)

### Annonce en ligne ou Site web de l'annonceur

<https://recrutement.setin.fr/fr>