Titre de l'offre d'emploi

Conseiller commercial - Alternance - H/F

Secteur d'activité

Banque/Assurance

Lieu d'activité

Secteur Louviers

Nature du contrat

alternance

Début du contrat

02/09/2024

Fin de contrat

30/08/2025

Présentation de l'offre - Les Missions - Profil - Conditions d'exercice

Vous aimez la relation commerciale et souhaitez exercer le métier de Conseiller(e) Clientèle Particulier?

Nous recherchons un alternant et serions ravis de vous accueillir pour rejoindre notre équipe de conseillers.

Vos missions?

Vos missions vous permettront d'assister les conseillers dans le développement commercial sur le marché des particuliers :
- Accueillir, renseigner les clients et les prospects, les orienter et les accompagner, détecter et concrétiser les opportunités commerciales
- Prendre en charge et traiter l'ensemble des flux entrants (courrier, appels téléphoniques, e-mails...), les demandes de renseignements et les réclamations dans un environnement multicanal
- Participer aux actions commerciales et à la réalisation des objectifs de l'agence en accompagnant les conseillers lors de leurs rendez-vous (Banque au quotidien, assurances dommage, prévoyance, épargne, crédit conso, assurance vie)
- Organiser votre activité commerciale en pratiquant la vente par rebond auprès d'une clientèle grand public

Vous participerez activement à la vie de l'agence, afin de découvrir le secteur banque-assurance dans son ensemble, et réaliserez des missions variées et enrichissantes.

Un tuteur vous accompagnera tout au long de votre alternance pour faciliter votre montée en compétences

Et la rémunération et les avantages alors ? Parlons-en !

Nous vous proposons une rémunération attractive compris entre 11 250€ et 20 420€/an correspondant à un pourcentage du salaire minimum conventionnel (SMC) en fonction de votre niveau d'étude.

Sans oublier, nos nombreux avantages comme :

- Carte restaurant
- Intéressement et Participation
- 13ème mois
- 39h (avec des RTT)
- Comité d’entreprise (CSE) ...

Votre avenir ?
A vous de le construire !

Après cette expérience, si ce métier vous a conquis, des perspectives d'embauche en CDI sont envisageables.

Votre profil ?

Vous désirez valider un diplôme de niveau Bac+2 (2ème année) ou Bac+3 à dominante commerciale et/ou spécialisé en banque / assurance et vous disposez des compétences suivantes :

- Sens du contact auprès d'une clientèle diversifiée
- Aptitudes commerciales (capacité à convaincre, à trouver des solutions adaptées et fiables...)
- Aptitudes au travail en équipe
- Adaptabilité et curiosité

Vous souhaitez réaliser votre alternance dans une ambiance conviviale et dynamique ?

Rejoignez-vous !

Pour Postuler

Date de validité de l'offre d'emploi

25/08/2024

Préciser qui est l'annonceur

Crédit Agricole Normandie Seine

E-mail

camille.hamelin@ca-normandie-seine.fr

Annonce en ligne ou Site web de l'annonceur

https://recrutement.ca-normandie-seine.fr/