Titre de l'offre d'emploi

Technico-Commercial Junior

Secteur d'activité

Collecte déchets dangereux

Lieu d'activité

val de reuil

Nature du contrat

CDI

Début du contrat

01/06/2023

Présentation de l'offre - Les Missions - Profil - Conditions d'exercice

Filiale d'un groupe familial et indépendant, spécialisé dans la collecte et la gestion de déchets, le balayage de voiries, le nettoyage industriel et les travaux d'assainissement, nous intervenons quotidiennement auprès de marchés individuels, collectifs, privés et publics avec pour objectif numéro 1 : la préservation de nos ressources naturelles.

Avec aujourd'hui près de 270 collaborateurs répartis sur plusieurs sites, nous avons réussi à perpétuer tout au long de notre évolution, l'esprit familial et convivial qui nous caractérise.

Vous souhaitez intégrer une équipe dynamique et découvrir notre univers et nos valeurs ?

Afin d'accompagner le développement de la société, nous renforçons notre équipe Commerciale sur notre filiale à Val de Reuil (27), nous recherchons :

F/H TECHNICO COMMERCIAL JUNIOR

En collaboration avec l'équipe commerciale en place, vous contribuez à prospecter, développer et fidéliser une clientèle diversifiée : industries, particuliers ou collectivités locales dans le domaine du nettoyage industriel, assainissement, la collecte de déchets et du recyclage.

Vous participez au développement commercial au travers d'actions telles la relance de clients dormants, la recherche de prospects, le mailing, la prise de RDV …

Vous aidez à la construction d'offres commerciales personnalisées en prenant en compte les composantes de nos métiers, à savoir :

- La nature des prestations à réaliser
- Les besoins humains et matériels à mettre en œuvre
- Les modes opératoires à respecter,
- La durée du chantier (trajets, intervention, recyclage)

Vous assistez les Chargés d'affaires dans leur gestion d'affaires au quotidien, du devis à la mise en facturation.

Vous coordonnez la mise en œuvre de la prestation avec l'exploitation et les centres de traitement.

Vous assurez un suivi commercial afin de veiller à la rentabilité, l'encaissement du chiffre d'affaires et le suivi des encours.

Des déplacements seront à prévoir dans la région Normandie. Pour cela, un véhicule de service sera mis à disposition.

Dynamique et engagé(e) – Rigoureux(se) et pragmatique, vous êtes doté(e) de capacité de négociation et à convaincre vos interlocuteurs.

Votre esprit d'équipe fera de vous un acteur incontournable de la force commerciale.

Vous maîtrisez les outils informatiques et bureautiques, et avez déjà utilisé un ERP (ex : Divalto).

Formation commerciale de niveau BAC +2 minimum - Débutant(e) accepté(e), le(la) candidat(e) justifie d'une expérience réussie (alternance ou stage) en entreprise sur ce type de poste. Idéalement le(a) candidat(e) a une connaissance de l'environnement et de la prestation de service.

Le(a) candidat(e) sera accompagné(e) à connaître nos métiers afin de pouvoir apporter sa contribution au développement de la société au quotidien - un parcours d'intégration sera prévu.

Contrat : CDI

Lieu de travail : Val de reuil (27)

Nous vous proposons :

- Un salaire Fixe + une part variable
- RTT
- 13ème mois
- Participation aux bénéfices
- Ordinateur
- Téléphone portable
- Tickets Restaurant
- Mutuelle familiale
- CSE

Rejoignez notre groupe familial et donnez une nouvelle direction à votre carrière !

Pour Postuler

Date de validité de l'offre d'emploi

31/05/2023

Préciser qui est l'annonceur

MAILLOT SAS

Adresse

Voie du Futur - BP 229
val de reuil cedex 27102

E-mail

recrutement@maillot-sa.com

Annonce en ligne ou Site web de l'annonceur

https://www.maillot-sas.com/recrutement/technico-commercial-junior